

### Un (01) Directeur Commercial et Marketing

<b>Référence de l'offre</b>	Esa2025/RE/ESA/007
<b>Lieu d'affectation</b>	GDIZ (Zone Industrielle), Glo-Djigbé (Bénin)
<b>Type de contrat</b>	Contrat à Durée Déterminée (CDD)
<b>Rémunération et Avantages</b>	A discuter selon profil

### **Contexte**

Dans le cadre du développement de ses activités commerciales, nous recherchons pour l'un de nos partenaires, un **Directeur Commercial et Marketing** dynamique et orienté résultats.

Le titulaire du poste aura pour mission principale de diriger les opérations commerciales sur le territoire béninois et de développer les exportations vers les marchés régionaux, notamment au Togo, au Nigéria, au Burkina Faso et au Niger.

Ce poste requiert un professionnel expérimenté, doté d'un esprit d'initiative, d'excellentes compétences en gestion de la relation client, développement d'affaires et coordination interservices, afin d'assurer la conformité des produits et la ponctualité des livraisons.

### **Principales responsabilités**

Les principales responsabilités du titulaire du poste sont les suivantes :

- Élaborer et mettre en œuvre des stratégies de vente et de marketing favorisant la croissance des marchés locaux et régionaux ;
- Identifier, proscrire et fidéliser une clientèle B2B diversifiée, tout en consolidant les partenariats existants ;
- Préparer et négocier les propositions commerciales, devis et contrats en concertation avec la direction et les équipes de chiffrage ;

- Analyser les tendances du marché, les actions de la concurrence et les prix afin de garantir la compétitivité de l'entreprise ;
- Collaborer étroitement avec la Direction de l'usine et le service de planification pour assurer la qualité des produits et le respect des délais de livraison ;
- Contribuer au développement de nouveaux produits et à l'innovation des solutions d'emballage selon les besoins du marché ;
- Représenter la structure lors de foires, salons professionnels, missions commerciales et visites clients ;
- Établir des rapports mensuels détaillés sur la performance commerciale, les prévisions de ventes et le portefeuille clients ;
- Atteindre les objectifs de vente mensuels et annuels fixés par la direction.

### Formation, Expérience et Langue

#### Formation

- Être titulaire d'une Licence (BAC+3) en Commerce, Marketing ou domaine équivalent (un Master en Administration des Affaires serait un atout).

#### Expérience

- Avoir au minimum cinq (05) ans d'expérience en ventes B2B dans le secteur industriel (idéalement dans les secteurs de l'emballage, de l'imprimerie, ou des produits de grande consommation).

#### Langue

- Une maîtrise parfaite de la langue française et anglaise aussi bien à l'oral qu'à l'écrit est exigée.

### Compétences exigées

- Avoir d'excellentes aptitudes en communication, en négociation et en présentation commerciale ;

- Avoir une solide expérience en ventes internationales (export) et en développement de marchés au niveau régional.;
- Avoir une bonne maîtrise des outils de gestion de la relation client et les logiciels de reporting commercial ;
- Être disponible pour effectuer des déplacements réguliers en Afrique de l'Ouest.

Ce profil est-il le vôtre ?

ENVOYEZ votre dossier de candidature à l'adresse suivante : <https://www.esarecrutement.com> ou par mail en précisant en objet : **Candidature au poste de Directeur Commercial et Marketing à : job.bj@esarecrutement.com** .

**PIECES A FOURNIR :**

- 1) Une lettre de motivation adressée au Directeur Général de ESA Recrutement & Intérim en précisant le poste ;
- 2) Un CV détaillé ;
- 3) Une copie du dernier diplôme.

**NB : Toutes les pièces doivent être regroupées dans un seul dossier électronique (PDF ou dossier compressé), bien renommé selon le format : Dossier\_Nom\_Prénoms\_Directeur Commercial et Marketing.**

**Date limite de dépôt des candidatures : 23 novembre 2025.**

**Seul(e)s les candidat(e)s présélectionné(e)s seront contacté(e)s pour la suite du processus.**